

Trainings für Verkäufer

mit Fördermöglichkeit für Mitarbeiter ab 45 Jahren in
KMU-Unternehmen und geringqualifizierte Mitarbeiter

- Wir wissen: Eine erfolgreiche Organisation braucht **motivierte, engagierte und aktive Mitarbeiter !**
- Wir vermitteln Ihren Mitarbeitern starke Kompetenzen, damit diese auch wirkliche **Spitzenleistungen für ihr Unternehmen** erbringen können.
- Unsere **Schlüsselkompetenztrainings** ergänzen und erweitern fachliche Qualifikationen. Sie machen den Unterschied zwischen erfolgreich handelnden und weniger erfolgreich handelnden Personen.
- Je mehr Mitarbeiter mit starken Kompetenzen in einem Unternehmen arbeiten, desto erfolgreicher kann das Unternehmen agieren.
- Die ZESIM ist Teil eines **internationalen Netzwerks** für Innovation, Management- und Organisationsentwicklung und Verhaltenstraining.
- Mit unseren **intern und extern zertifizierten Trainern** erreichen wir den maximalen Umsetzungserfolg

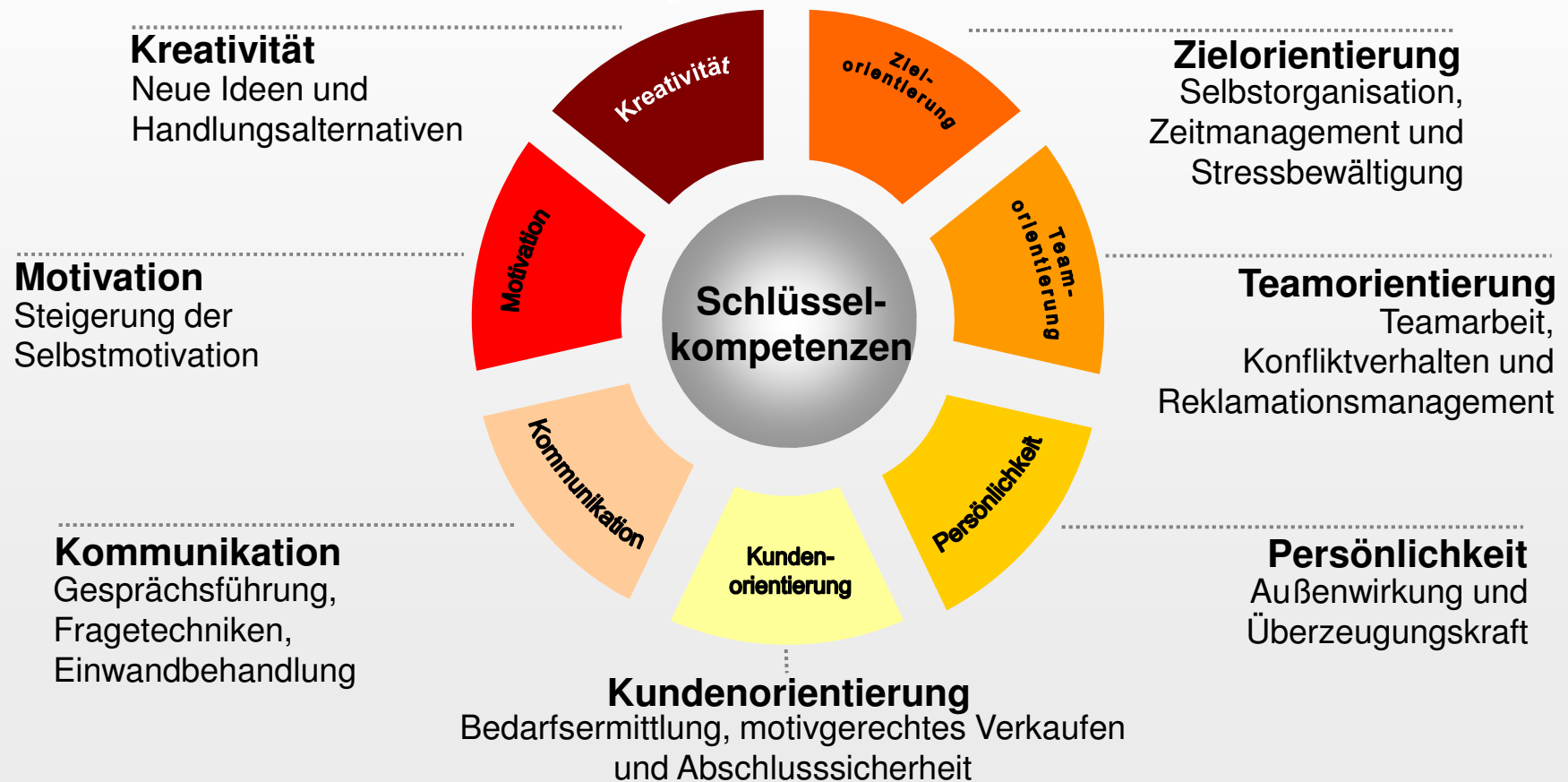
ZESIM: beste Trainings, die Ihre Arbeitsagentur bezahlt

- Die ZESIM GmbH hat die **Zulassung** und **Zertifizierung** gemäß AZWV erhalten.
- Damit sind wir berechtigt, Maßnahmen durchzuführen, die Mitarbeitern **Arbeitsplätze sichern** und **Unternehmen voranbringen**.
- Unsere Trainings werden deshalb von den örtlichen Arbeitsagenturen **zu 100% gefördert**.
- Dieses Angebot gilt für **alle KMU-Unternehmen** bis zu 250 Mitarbeitern
- **Alle Mitarbeiter ab 45 Jahren sind förderfähig**.
- Alle Anträge werden bewilligt, so lange die Budgets noch nicht abgerufen sind. Hier gilt: **Planen Sie frühzeitig mit uns**, damit wir die Anträge rechtzeitig stellen können.



Schlüsselkompetenzen für Verkäufer

Zahlreiche Untersuchungen an **Top-Verkäufern** belegen statistisch, welche **Schlüsselkompetenzen** entscheidend für den **Verkaufserfolg** sind.
Entlang dieser Erfolgscluster haben wir unsere Verkäufertrainings aufgebaut.



08 - Grundausbildung: Schlüsselkompetenzen für Verkäufer

Kursnet Veranstaltungs-ID: 6926609

- Unsere Verkäufer-Grundausbildung beinhaltet sieben Trainingsmodule (je drei Tage) und steigert die zentralen **Schlüsselkompetenzen Ihrer Verkäufer.**
- Am letzten Tag wird die **Anwendung aller Schlüsselkompetenzen** anhand von realen Fallbeispielen geprüft und der Verkäufererfolg mit einem qualifiziertem **Abschlusszertifikat** sichtbar dokumentiert.
- Diese Maßnahme kostet pro TN € 4.520,88, im Rahmen der Förderung: **€ 0,-.**

Aufwand für Verkäufer:
22 Arbeitstage in ca. 10 – 12 Monaten



09 - Trainingsreihe: Top-3 Intensivtraining für Verkäufer

Kursnet Veranstaltungs-ID: 6926612

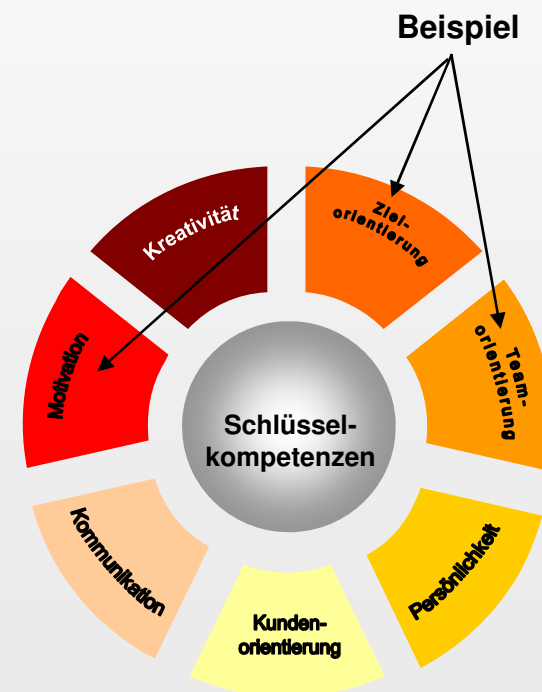
- Diese Trainingsreihe richtet sich bei gleicher Systematik wie die Grundausbildung an Verkäufer mit **abgeschlossener Verkaufsausbildung**
- Sie stärkt die Schlüsselkompetenzen Ihrer Verkäufer in genau den Feldern, in denen die **größte Steigerung des Verkaufserfolgs** erwartet wird
- Vorab wird mittels Online-Assessment eine **individuelle Trainings-Empfehlung** für drei Schlüsselkompetenzen ausgesprochen. Danach nimmt jeder Verkäufer potenzialorientiert an diesen **drei Trainingsmodulen** (je 3 Tage) teil.
- Am 10. Tag wird die **Anwendung aller drei Schlüsselkompetenzen** anhand von realen Fallszenarien verknüpft und der Teilnehmererfolg mit einem qualifiziertem **Abschlusszertifikat** sichtbar dokumentiert.
- Diese Maßnahme kostet pro TN € 2.041,20, im Rahmen der Förderung: **€ 0,-**.
Aufwand für Verkäufer:
10 Arbeitstage in ca. 4 – 8 Monaten

Online-Assessment
zur Abfrage
verkäuferischer
Potenziale

Abgleich mit der
Einschätzung der
Führungskraft



Individuelle
Empfehlung
für drei Trainings

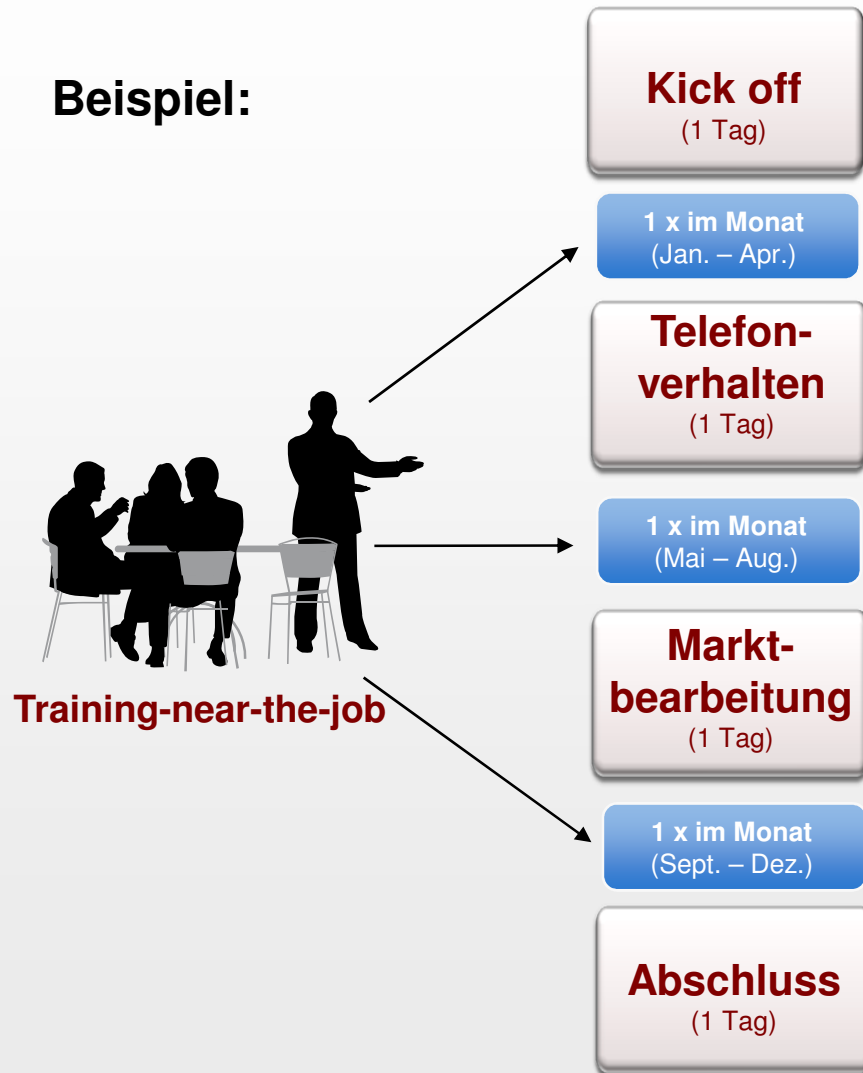


10 – Methoden-Intervalltraining: Schulung am Arbeitsplatz der Verkäufer

Kursnet Veranstaltungs-ID: 3594133

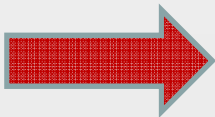
- Das Methoden-Intervalltraining fokussiert auf die Lernvermittlung direkt am Arbeitsplatz des Teilnehmers.
 - Die Qualifizierung beinhaltet:
 - 3 Trainings in Seminarform (je 1 Tag): `Kick-off`, `Telefonverhalten`, `Marktbearbeitung`
 - 12 x **Training-near-the-Job** in kleinen Gruppen zu drei Teilnehmern (monatlich, je ein Tag)
 - 1 vertiefender Trainingstag mit **Abschluss-Prüfung**
 - Diese Trainingsreihe ermöglicht den Teilnehmern, sich entsprechend den sieben Methoden-Kompetenzen zu qualifizieren, fast ohne ihren Arbeitsplatz verlassen zu müssen.
 - Da die Trainingseinheiten hauptsächlich near-the Job stattfinden, muss das Unternehmen auch keine Ersatz-Besetzungen während der Trainingsabwesenheit des TN stellen.
 - Der Teilnehmererfolg mit einem qualifiziertem **Abschlusszertifikat** sichtbar dokumentiert.
 - Diese Maßnahme kostet pro TN € 5.876,55, im Rahmen der Förderung: **€ 0,-**.
- Aufwand für Verkäufer: 16 Arbeitstage in ca. 15 Monaten (davon 12 Tage arbeitsplatzbegleitend)

Beispiel:



Training zum Erfolg !

- Unsere Lerngruppen haben eine maximale Größe von 10 Teilnehmern, um jedem die beste Betreuung und den maximalen Lernerfolg bieten zu können.
- Ab einer Gruppengröße von 10 Teilnehmern aus Ihrem Unternehmen führen wir die Trainings gerne In-House auch in Ihren Schulungsräumen durch.
- Wenn Sie einzelne Teilnehmer in unsere Schulungen einbuchen möchten, trainieren wir diese in Frankfurt/Main und Berlin-Kreuzberg in unseren eigenen Räumen.
- Jedes Training bietet umfangreiches Begleitmaterial zum vertiefenden Selbststudium oder online-Einschätzungen für ein fokussiertes Training.
- Unsere Lehrenden sind ausgebildete Verhaltenstrainer und Spezialisten in der von ihnen vermittelten Thematik.



Profitieren Sie von unserer Erfahrung in über 3000 Trainings !

Wie beantragen Sie die geförderten Trainings?

- Die Beantragung verläuft einfach und schnell:
 - Der Arbeitgeber füllt den Arbeitgeberbogen pro TN aus (1 DIN-A4 Seite; Dauer ca. 1 Min) und bestätigt den Wunsch der Qualifizierung
 - Der Arbeitnehmer füllt einen Erhebungsbogen aus (1 DIN-A4 Seite; Dauer ca. 5 Min) und dokumentiert damit seinen beruflichen Werdegang
 - Beide Bögen werden vom Arbeitgeber an ZESIM oder die Arbeitsagentur versandt
- Die Arbeitsagentur sendet die Qualifizierungsgutscheine an den Arbeitgeber, der sie an die ZESIM weiter leitet.
- Wir rechnen anschließend die Gutscheine direkt mit der Arbeitsagentur ab.
- Das war es auch schon ! Die Teilnahme ist übrigens freiwillig und kann bei Bedarf kostenlos und **ohne jegliche Verpflichtungen** abgebrochen werden.

Achtung:

Sie können selbstverständlich auch Mitarbeiter unter 45 Jahren für diese Maßnahmen buchen. Sie bezahlen dann nur für diese zusätzlichen Teilnehmer!